

briskly

Микромаркет

Начните прибыльный бизнес
на новой технологии

Продавайте готовую еду и товары
без продавцов



Что такое микромаркет

Магазин самообслуживания нового поколения

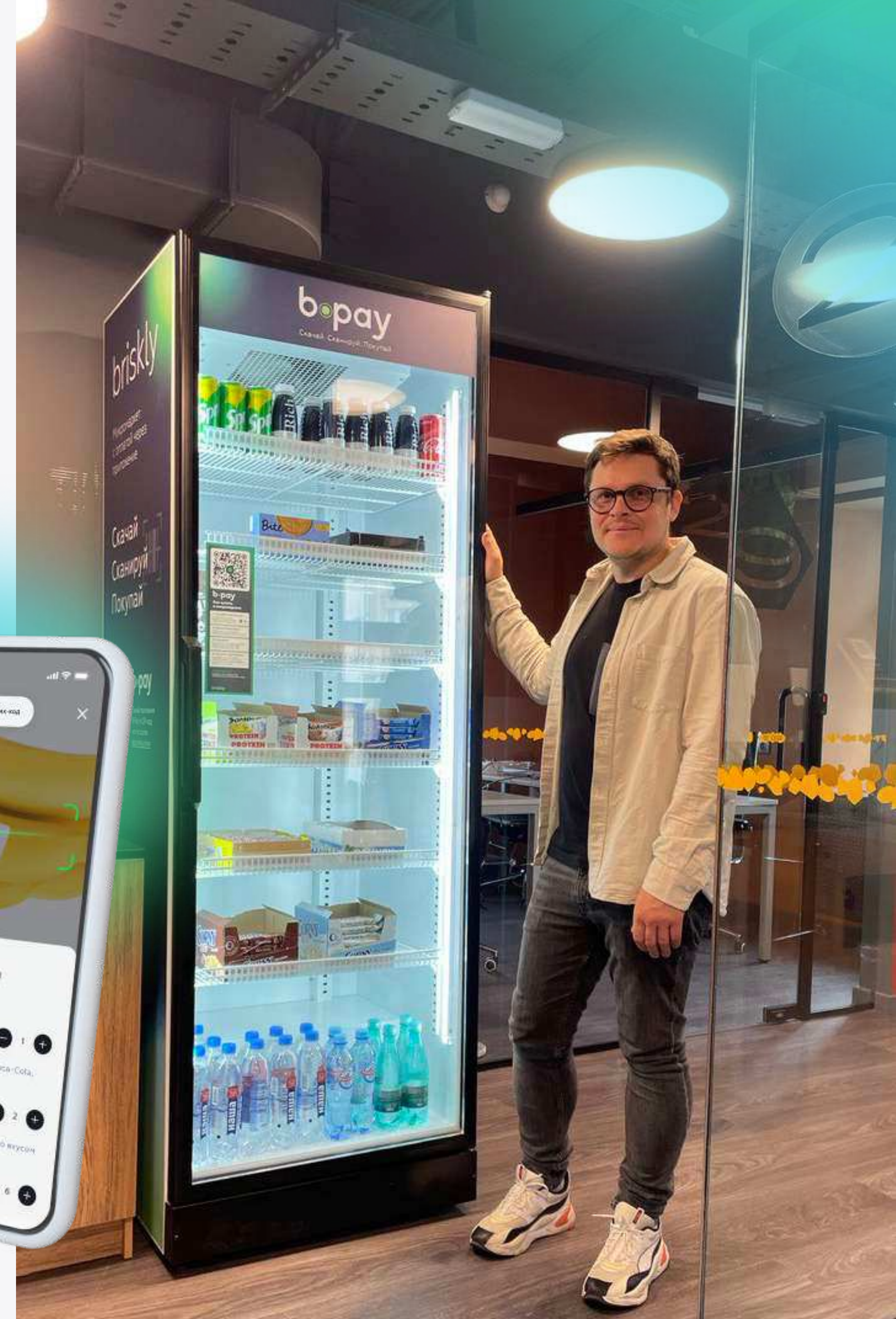
Выгодный бизнес

- Можно продавать готовую еду, снеки и любые другие товары;
- Занимает площадь всего 1 м².
Нужны только розетка и интернет;
- Высокая рентабельность. Доход с 1 м² в среднем — 40–100 тысяч рублей в месяц. Рентабельность может достигать 50%, в зависимости от локации и ассортимента.*

*усредненные данные платформы Briskly Business.
Подробности кейсов — в нашем инстаграме: @briskly.online

Без персонала

- Оплата в микромаркете — через приложение или терминал;
- Контроль ассортимента, оплаты и безопасности — в онлайн-кабинете Briskly Business.





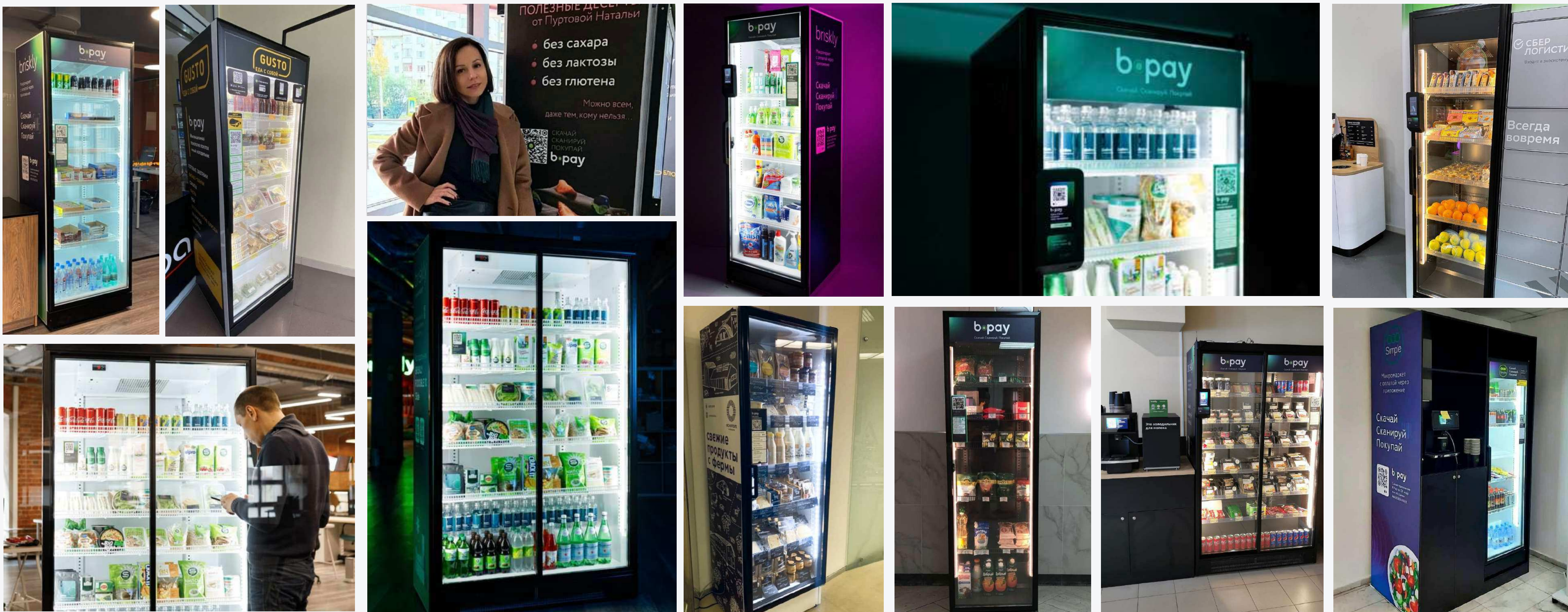
Микромаркеты — ЭТО НОВЫЙ ВИД БИЗНЕСА

\$3 млн

Выручка микромаркетов
Briskly за 2020–2021 годы

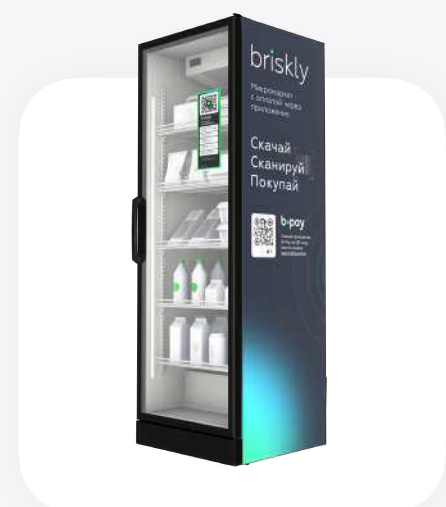
+1 500

Микромаркетов
продано



Как устроен ваш будущий бизнес

Шаг за шагом



1. Покупаете
микромаркет



2. Ищете
локацию



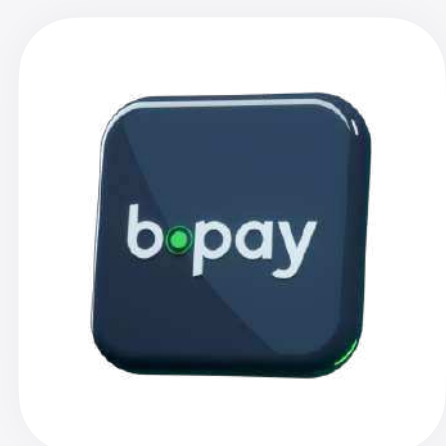
3. Закупаете
товары



4. Устанавливаете
микромаркет



5. Загружаете
товары



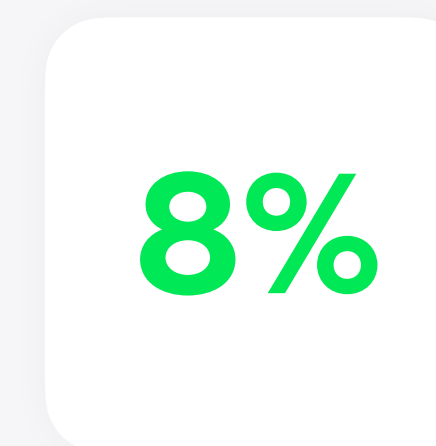
6. Клиенты скачивают
приложение B-Pay



7. Сами открывают дверь,
сканируют штрихкоды
и оплачивают покупки



8. Чек отправляется
покупателю
в приложение и в ОФД



9. Briskly удерживает
сервисный сбор в 8%



10. Вы получаете
деньги на счет
в течение 1-3 дней

briskly

Данная брошюра носит рекламно-информационный характер и не является офертой
Подробности уточняйте у менеджеров компании Briskly

8-800-222-61-09

BRISKLY.ONLINE/MICROMARKET

Что можно продавать



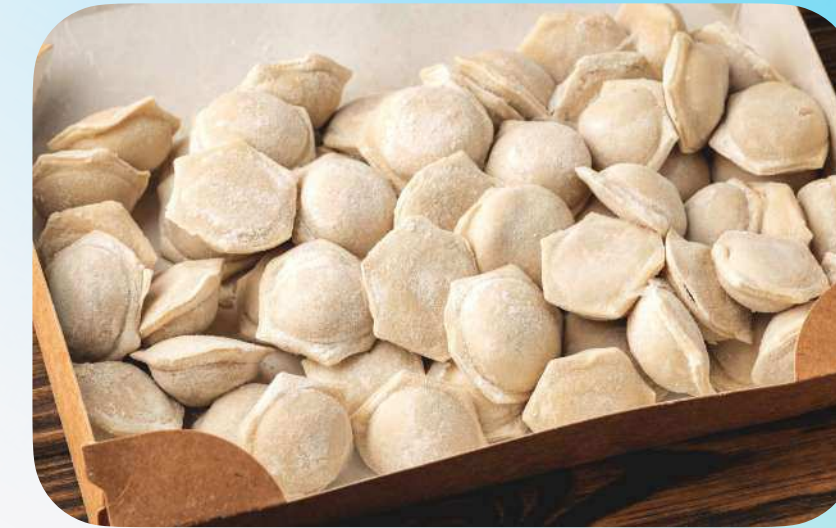
Свежая готовая еда

Готовую еду в крафтовой, фабричной или вакуумной упаковке. В отличие от вендинга, товар не падает в отсек для выдачи. Покупатель берет его с полки в том виде, как вы его разместили.



Комплексные обеды

Предлагайте комбо-наборы в одном чеке со скидкой.



Заморозка

Микромаркет может быть морозильной камерой с температурой до -18°C .



Снеки

Продавайте шоколадки, чипсы, батончики, закуски и другую еду для перекуса. Это хороший способ проверить локацию: если люди покупают шоколадки, то не откажутся и от сырников.



Напитки

Любые безалкогольные напитки — от морса до газировки.



Non-food

Никаких ограничений!
В микромаркете можно продавать что угодно: от шампуня до чехла на телефон.

Где поставить микромаркет

Микромаркет занимает всего 1 м², ему нужна только розетка в 220В и хороший мобильный интернет



Офисы



Бизнес-центры



Торговые центры



Учебные заведения



Спортивные клубы



Административные учреждения



Вокзалы и аэропорты



Подъезды жилых домов



Где угодно

Советы по поиску удачной локации

- ◆ Помните, в каких местах вы часто бываете и где приходится долго ждать.
- ◆ Помните, где людям нужно место с готовой едой на обед или для перекуса. Поговорите с руководством этого места.
- ◆ Ищите бизнес-центры на картах. Здесь много офисных сотрудников, которые обедают на работе и засиживаются допоздна.
- ◆ Ищите крупные компании на hh.ru. Свяжитесь с HR и предложите поставить микромаркет.

Выберите свой формат бизнеса

На заводе Briskly Factory мы производим десять видов автономного оборудования для воплощения любых идей



Попробовать

Один микромаркет модели Briskly M4 или M5

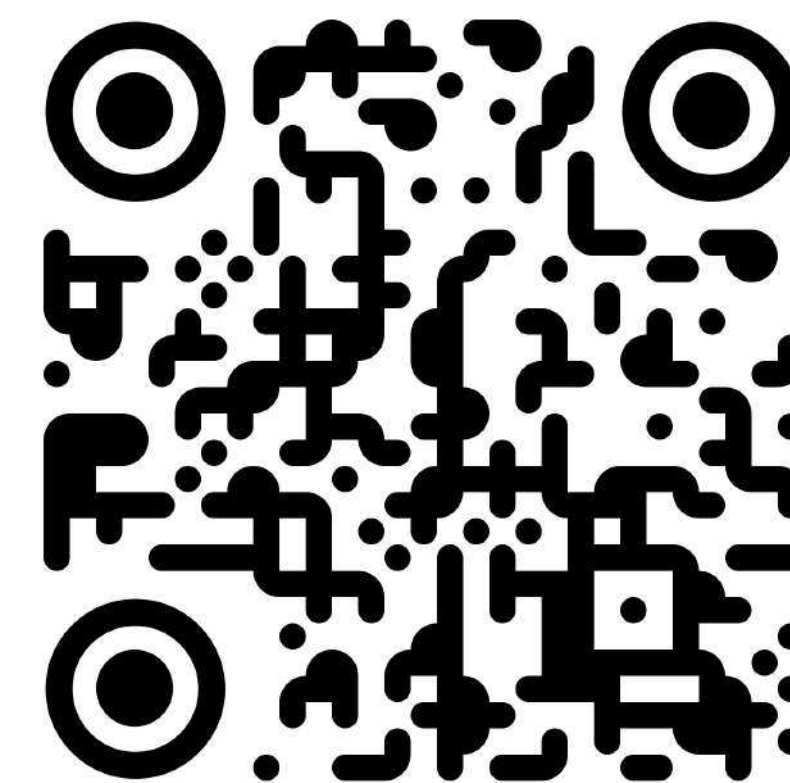
Вмещает 150–200 товаров.
Запуск «под ключ» обойдется в 130–150 тыс. рублей с арендой места и закупкой еды.
Есть риск потерять время, если локация не подойдет.



Стабильный бизнес

Три микромаркета и более

Здесь, как и в любом бизнесе, лучше не держать яйца в одной корзине. Установите несколько микромаркетов разного формата — одинарный, двойной или кофе-пойнт, — в бизнес-центре, офисе и спортзале. Так вы точно не прогадаете: одна сверхприбыльная локация может поддерживать другие микромаркеты в сложные времена.



В КАТАЛОГ

Посмотрите **ассортимент и цены** на сайте нашего завода

Как увеличить выручку микромаркета?

Дополнительные опции увеличивают доход и число довольных покупателей



Добавить Кофемашину

Выбор и оплата кофе в приложении B-Pay

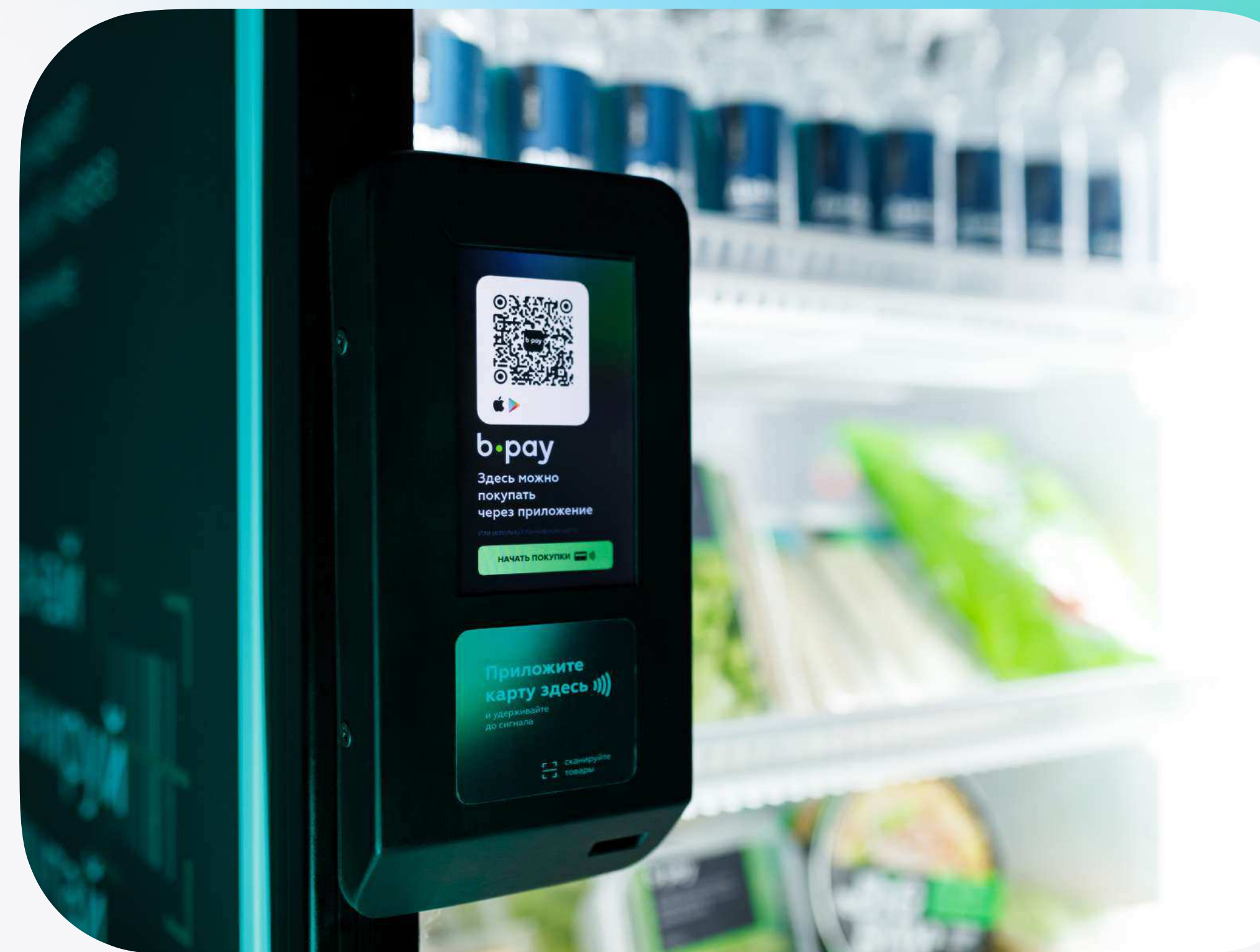
Кофемашина готовит напитки с настоящим молоком. Требует периодического обслуживания.



Установить POS-Терминал

Для локаций, где приложения не достаточно

В проходимых местах или офисах, где сотрудники предпочитают оплату банковской картой, можно установить терминал. Покупатель прикладывает карту, открывает дверь, сканирует штрихкод товара, деньги списывают с карты.



Что вы получите, купив микромаркет

Кабинет для управления микромаркетом

Онлайн-платформу Briskly Business для управления ассортиментом и продажами, а также для контроля безопасности.

Кассу самообслуживания в смартфоне

Покупатели смогут открывать микромаркет, сканировать товары и оплачивать их самостоятельно в приложении B-Pay.

Поддержку от Briskly

Сопровождение в персональном чате при подключении, помощь от Службы Заботы на весь срок работы микромаркета.

Облачную кассу

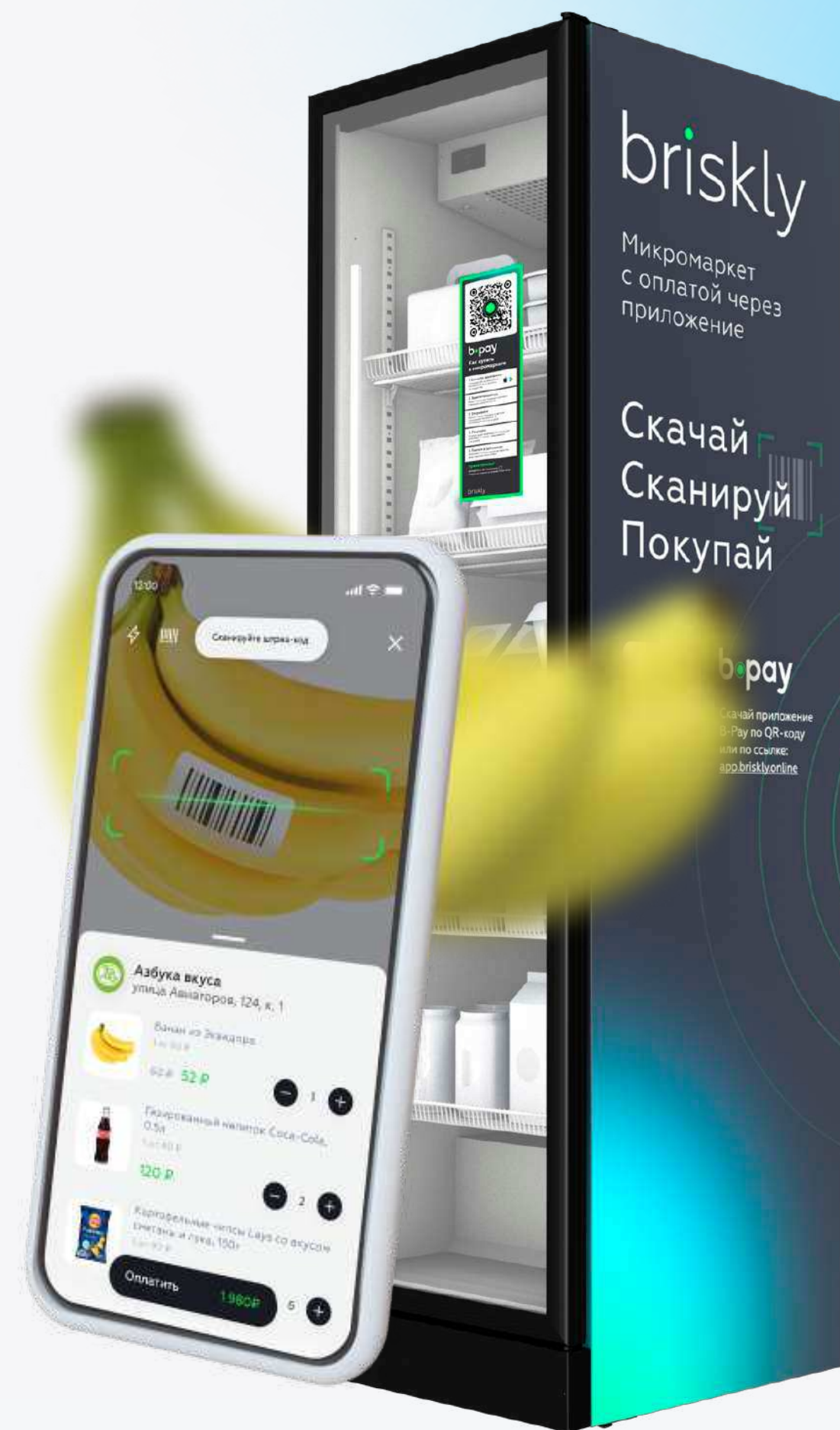
Эквайринг и отправка чеков в ОФД.

Инновационный и рентабельный бизнес

Интерес и доверие покупателей к бесконтактной системе покупок и высокая рентабельность за счет низких затрат на запуск и обслуживание.

Гарантия

На холодильное оборудование — два года, на Модуль Briskly — один год.



Готовый к работе автономный магазин:

- Микромаркет Briskly
- Умный модуль
- Подключение к приложению B-Pay
- Личный кабинет для управления
- Электронный замок
- Датчики температуры
- Камера наблюдения
- Стандартный брендинг
- Поддержка для покупателей 24/7

Что учитывать при запуске

Из каких расходов складывается бизнес



Еда

Закупка или собственное производство



Аренда

Бесплатно или до 10 000 ₽



Логистика

Самостоятельно или с помощью курьера



Интернет

От 300 ₽ в месяц



Затраты на оборудование

Оборудование от 103 000 ₽, цены в каталоге



Сервисная комиссия 8%

8% с товарооборота микромаркета



Бизнес-кейсы

Сколько зарабатывают микромаркеты — на примере реальных торговых точек

Микромаркет в Саратове

Результат за 5 месяцев

2 месяца

Выход на окупаемость

3 747

Продано товаров

2 620

Чеков

148 ₹

Средний чек

387 786 ₹

Выручка за пять месяцев

Микромаркет в Екатеринбурге

Результат за 3 месяцев

1,5 месяца

Выход на окупаемость

5 622

Продано товаров

3 699

Чеков

142 ₹

Средний чек

525 134 ₹

Выручка за три месяца

Микромаркет в Москве

Результат за 15 месяцев

1 месяц

Выход на окупаемость

27 272

Продано товаров

18 552

Чеков

152 ₹

Средний чек

2 820 000 ₹

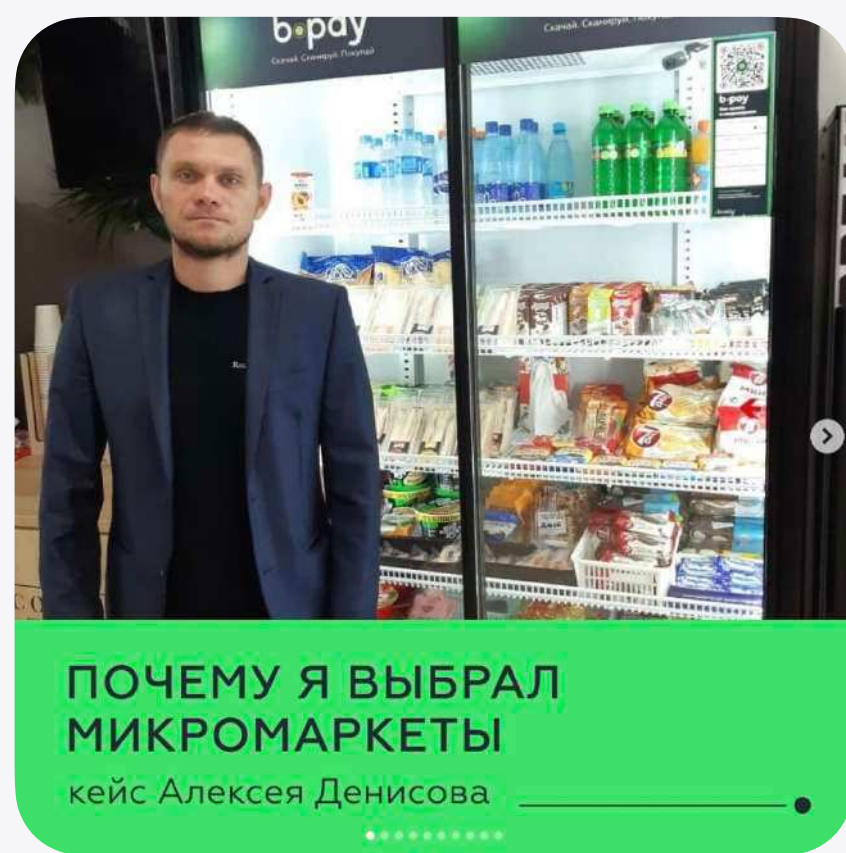
Выручка за 15 месяцев

Сотни компаний уже зарабатывают с Briskly

Предприниматели



Читать историю



Читать историю



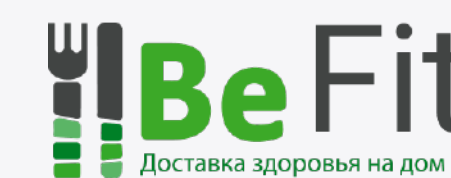
Читать историю

Ищите ближайший к вам микромаркет на карте
в приложении B-Ray

Крупные торговые сети



Столкафе



И еще 500+ ритейлеров, рестораторов,
владельцев кафе, производств еды
и предпринимателей

О компании

Собственное производство —
гарантия качества продукции

Briskly создает технологии для торговли без персонала с 2019 года. Наши программные решения и устройства для автономной торговли используют в ритейле разного масштаба: от 1 м² до полноценного беспилотного магазина.

С помощью наших решений покупатели обслуживают себя сами. Без очередей. Без кассиров. Безопасно.

54

вида оборудования
производит Briskly Factory

1 500 000 +

покупок без кассира прошло
через приложение В-Pay

1 500 +

единиц оборудования
продано

\$3 млн

выручка всех микромаркетов
за 2020–2021 г



Продолжим общение?

Задайте популярные вопросы менеджеру

Что нужно для запуска?

Почему у меня не украдут весь товар?

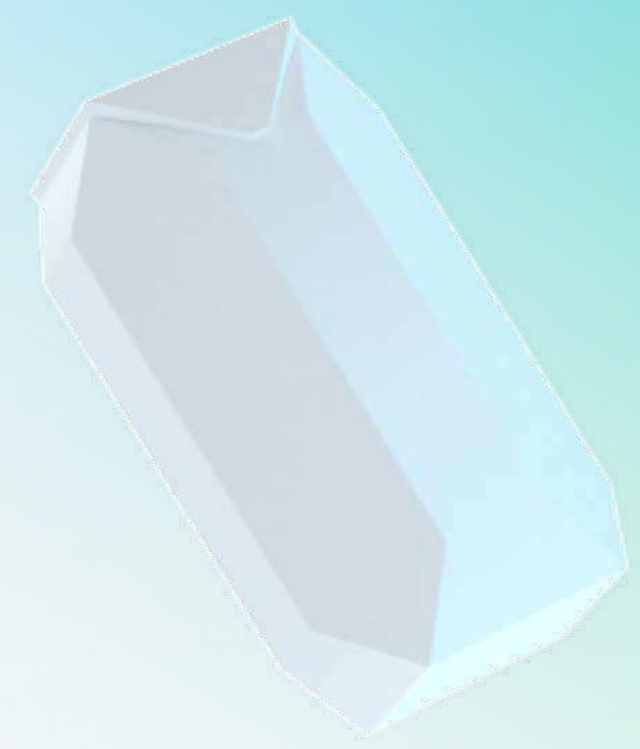
Как управлять микромаркетом?

За что Briskly берёт 8% сервисной комиссии?

Какие параметры влияют на доход?



Популярные вопросы



Что нужно для запуска?

Зарегистрировать фирму или ИП

На это юридическое лицо мы оформим договор и подключим эквайринг.

Купить микромаркет

Пока ждете доставку, займетесь подготовкой к запуску.

Заключить договор аренды

Микромаркеты хорошо продают там, где людям нужна готовая еда: например, в БЦ и офисах.

Договориться с поставщиком

Производители еды и напитков всегда ищут новые каналы сбыта.

Установить микромаркет

На локации вам понадобится розетка 220В и надежный быстрый интернет.

Настроить кабинет Briskly Business

Подключить торговую точку и добавить ассортимент в личном кабинете для управления бизнесом.

Наладить логистику

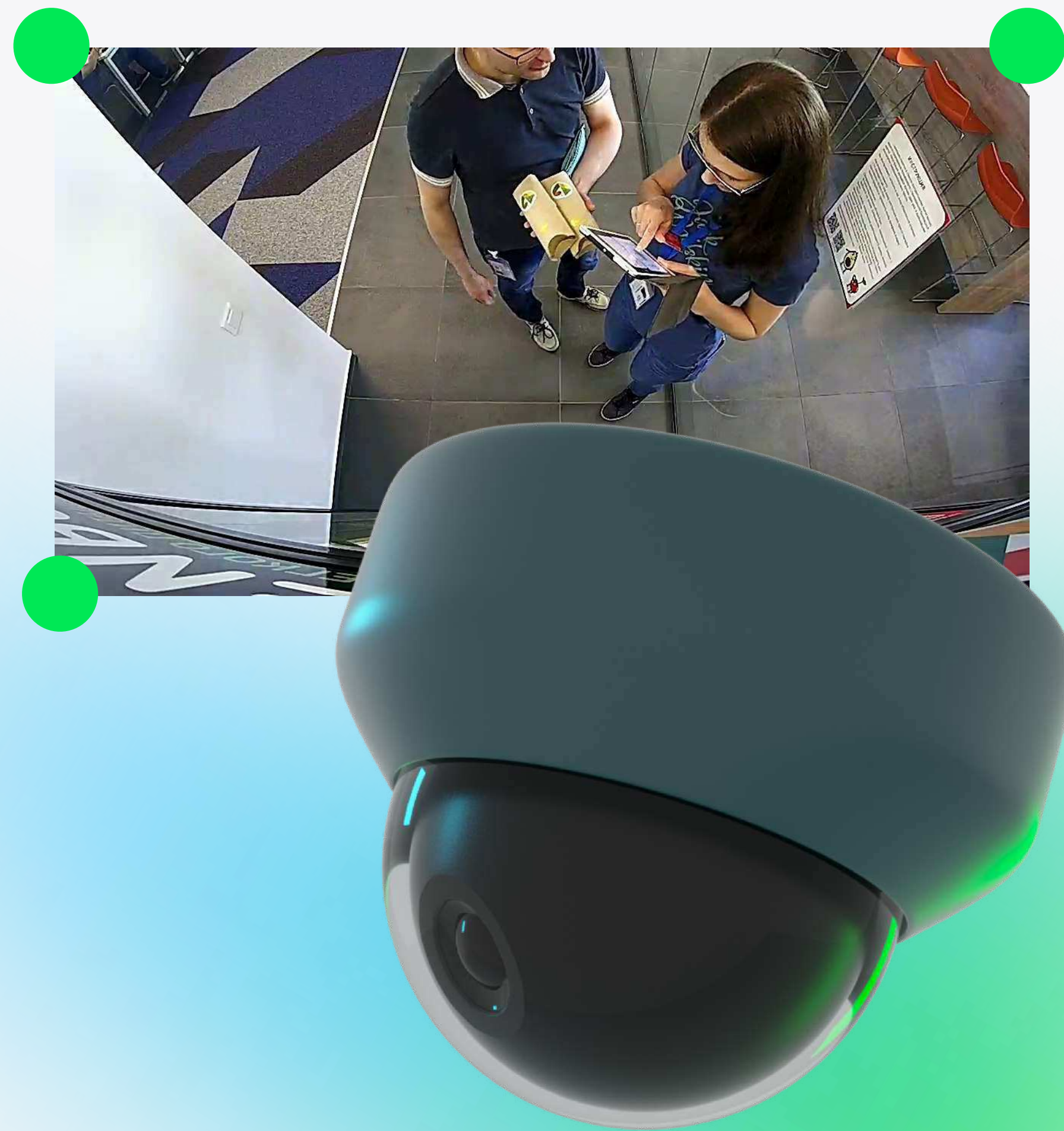
Поставлять свежие товары и забирать просрочку может курьер, поставщик или вы сами.

На каждом этапе вам будет помогать команда поддержки

Почему у меня не украдут весь товар?

Покупатели не склонны к мошенничеству, особенно в закрытых офисах. В открытых пространствах процент воровства — менее 1%. Но мы всё равно приняли меры!

- ◆ В холодильник может попасть только пользователь, авторизованный в приложении В-Рау;
- ◆ Все пользователи приложения идентифицированы и привязывают свою банковскую карту;
- ◆ Каждая покупка записывается на камеру наблюдения с обзором 120 градусов;
- ◆ Если обнаружили нарушение, списываем деньги с карты покупателя после согласования с владельцем микромаркета;
- ◆ По желанию продавца приложение может собирать все данные покупателей, вплоть до паспортных. Особо злостных нарушителей можно преследовать по закону.



Как управлять микромаркетом?

Личный кабинет Briskly Business позволяет удаленно управлять торговой точкой

- ◆ Следите за статистикой продаж;
- ◆ Управляйте ассортиментом микромаркета: добавляйте и удаляйте товары и целые категории;
- ◆ Изучайте информацию о каждой продаже и оформляйте возвраты;
- ◆ Смотрите записи с видеонаблюдения;
- ◆ Выгружайте отчеты, акты и счета;
- ◆ Создавайте промоакции и скидки для покупателей.

The screenshot displays the 'Торговые точки' (Trade Points) section of the Briskly Business dashboard. The interface includes a sidebar with navigation options like 'Главная', 'Торговые точки', 'Категории и каталоги', 'Товары', 'Сотрудники', 'Заказы и видео', 'Документы', 'Юридические лица', 'Скидки', 'Отчёты', and 'Рассылки'. The main area shows a table of 8 trade points with columns for ID, Name, Type, Phone, Address, and Status. A 'Добавить торговую точку' button is visible in the top right corner.

ID	Название	Тип	Телефон	Адрес	Активна
9738356278	Кулинария "Кухни народов сервера"	Производство с доставкой	+7 (900) 115-10-29	Нижегородская обл, Лукояновский р-н, поселок Новая Москва	✓
8642728458	Холодильник №1	Микромаркет	+7 (900) 115-10-20	г. Санкт-Петербург, ул. Думская, 38	✓
1946829086	Микромаркет на Савловской	Микромаркет	+7 (900) 226-10-01	г Москва, ул. Савеловская, 45	✓
5283629103	Магазин "Сладкие радости"	Магазин	+7 (980) 273-05-99	г Москва, ул. Пушкина, 154	✓
4937483920	Магазин "Продукты"	Магазин	+7 (901) 283-00-01	г Москва, Ленинский проезд, д.9, стр. 10	✓
3748392782	Кофемаркет №3	Кофемашин	+7 (900) 226-10-01	г Москва, ул. Колесниковой, 101, корп.2	✓
2875354569	Микромаркет на Ленина	Микромаркет	+7 (900) 226-10-01	г. Ростов, ул. Пушкина, 8	✓
1123156754	Кулинария "Кухни востока"	Производство с доставкой	+7 (977) 200-23-67	Нижегородская обл, Лукояновский р-н, поселок Новая Москва	✓

За что Briskly берёт 8% сервисной комиссии?

Это могло бы стоить

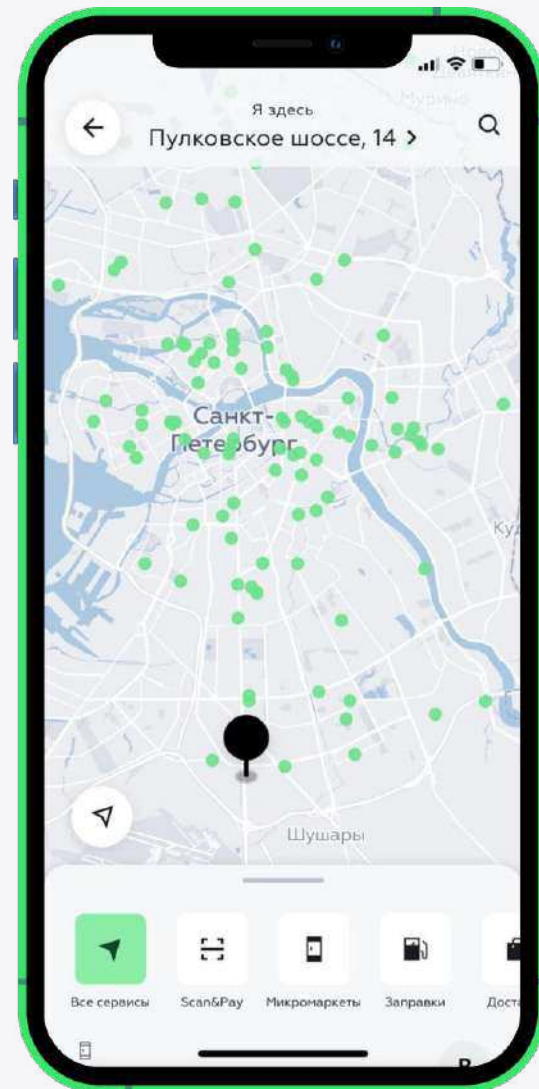
Включено в сервисную комиссию

Облачная касса	2 000 ₹	
Запись и хранение видео	5 000 ₹	
Система управления	4 000 ₹	
Эквайринг	2,5–3%	
Сотрудник поддержки	15 000 ₹ в месяц	
Мобильное приложение вместо кассы	бесценно	
	Итого: от 31 400 ₹ в месяц	8 %

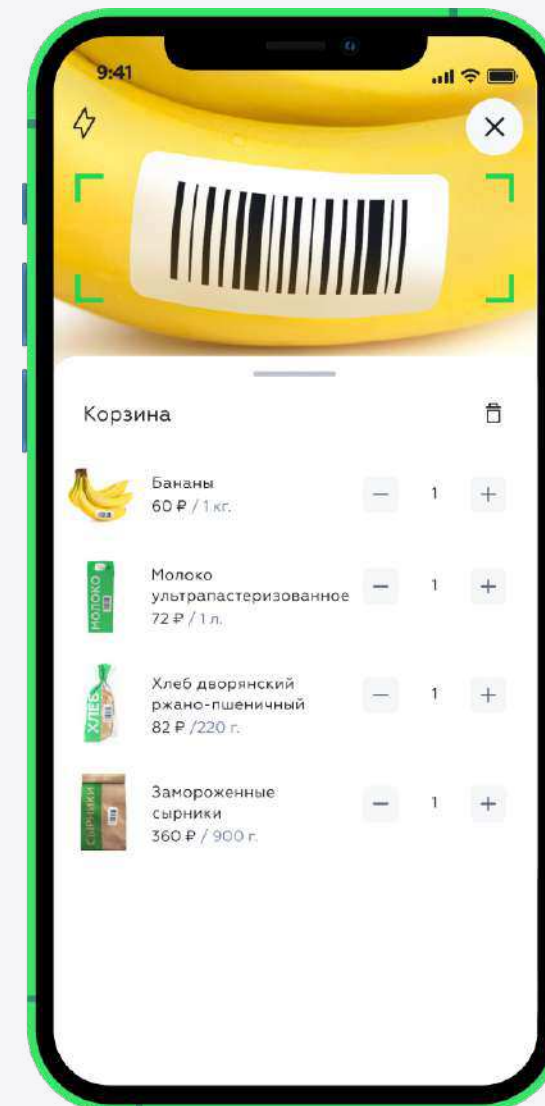
Как работает приложение?

Сканер, касса и скидки в смартфоне покупателя

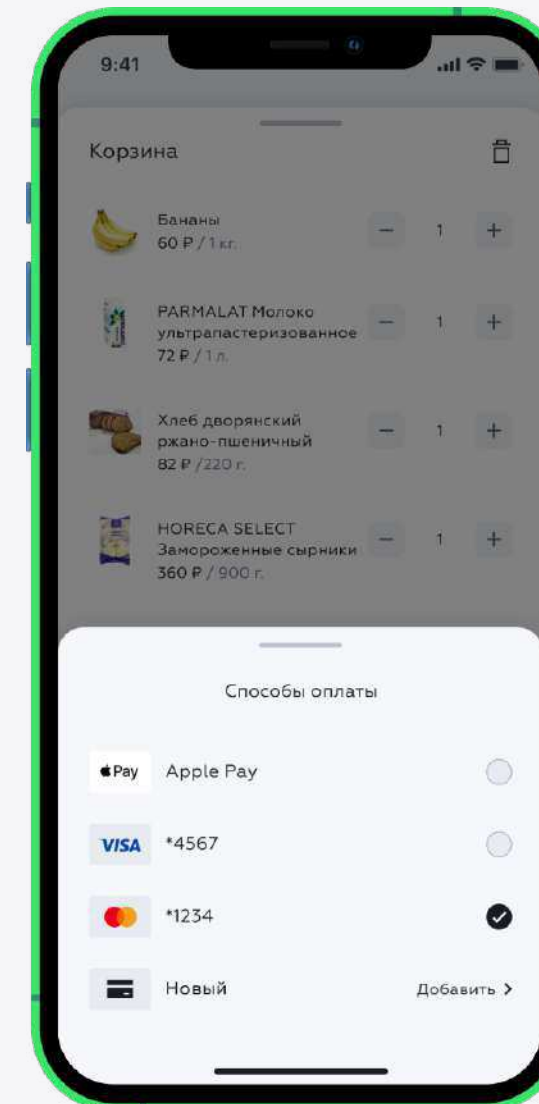
1 Найдите ближайшую точку на карте



2 Сканируйте штрихкоды товаров



3 Оплатите картой, Apple Pay или Google Pay



Скачайте B-Pay
в App Store или Google Play:

4.8 ★★★★★ 120 000 +



Какие параметры влияют на доход?



Вкусная еда

Микромаркеты — это в первую очередь еда, которую вы продаёте. Привлекательный бренд, вкусные блюда и регулярная ротация меню — 80% успеха.



Свежие продукты

Наиболее успешные партнёры Briskly следят за свежестью продуктов каждый день. Если в ассортименте будет просрочка, дверь микромаркета заблокируется.



Простота доступа к локации

Количество потенциальных покупателей рядом с микромаркетом напрямую влияет на доходность. В офисе на 150-200 человек выручка одной точки — от 140 000 ₽ до 300 000 ₽ в месяц

Акции и скидки

Продавайте еду после рабочего дня со скидкой от 30%, делайте скидку на первую покупку, стимулируйте продажи, продавая комбо-наборы. В микромаркете, как и в обычном магазине, люди любят акции и распродажи

briskly

Спасибо за внимание!



В КАТАЛОГ



@briskly.online



@brskl